

Développez votre offre MSSP



Guide Fortinet MSSP - À la pointe des services de sécurité managés

Fortinet s'engage auprès de ses partenaires MSSP et investit pour les soutenir. Nous vous fournissons les outils et l'assistance dont vous avez besoin pour garder une longueur d'avance sur la concurrence, pour prospérer et développer votre activité.



DÉVELOPPEZ VOS REVENUS ET AUGMENTEZ VOTRE MARGE

Que votre stratégie porte sur une meilleure efficacité opérationnelle ou sur l'identification de nouvelles opportunités commerciales, nous pouvons vous aider : nous vous proposons des conseils et des processus de travail visant à assurer un retour sur investissement plus rapide et une rentabilité accrue.



BOOSTEZ VOTRE CROISSANCE

Les entreprises cherchent désormais à confier leurs opérations de sécurité quotidiennes à un MSSP. Saisissez cette opportunité. L'équipe MSSP de Fortinet dispose d'une vaste expérience dans l'élaboration d'offres de services de sécurité. Nous pouvons vous accompagner dans le développement de votre activité MSSP.



RENFORCEZ VOTRE LEADERSHIP

Démarquez-vous de la concurrence en proposant plus qu'une simple solution de firewall managé. L'équipe MSSP de Fortinet est là pour vous aider à tirer le meilleur de l'écosystème Fortinet Security Fabric : vous pourrez élaborer de nouvelles offres « as-a-service », pour élargir votre portefeuille de produits, protéger votre base clients et générer des revenus supplémentaires.



PROGRAMME D'ABONNEMENT MSSP FLEX-VM **NOUVEAUTÉ**

L'abonnement Flex-VM MSSP est un programme post-payé flexible, disponible pour les MSSP éligibles et partenaires de niveau Advanced et Expert.

Ce programme est également destiné aux fournisseurs de services souhaitant répondre à certains besoins en matière d'infrastructure relatifs à la sécurisation des réseaux mobiles, à la sécurisation des services réseau IP ou à la livraison de services de sécurité. Le programme Flex-VM offre aux clients une flexibilité maximale avec un paiement à l'usage et un dashboard de suivi.

Pour plus d'informations, n'hésitez pas à contacter votre Channel Account Manager.

IMPULSION

Modèles de consommation adaptés aux objectifs commerciaux des MSSP.

Élaboration de services conçus pour l'avenir.

ACCÉLÉRATION

Des équipes d'experts en business model MSSP.

Assistance spécialisée pour la multitenance et l'automatisation






SUPPORT

Soutien au développement de l'activité et à l'alignement des ventes.


Aide à la création de services - du projet à la production.

AVANTAGES MSSP





Tous les avantages INTEGRATOR, plus:

 	 Support commercial	<ul style="list-style-type: none"> • Accès exclusif au portefeuille Fortinet MSSP
	 Support technique	<ul style="list-style-type: none"> • Équipements hardware installés localement (on-premise) • Machines virtuelles • Solution SAAS
	 Marketing et communications	<ul style="list-style-type: none"> • Éligibilité aux fonds conjoints de marketing⁵

Tous les avantages ADVOCATE, plus :

 	 Support commercial	<ul style="list-style-type: none"> • Remises spécifiques « Sell-To » (pour les besoins en interne)⁵ • Éligibilité à la spécialisation • Référencement au sein du Partner Locator
	 Support technique	<ul style="list-style-type: none"> • Accès direct au support Fortinet²
	 Marketing et communications	

Tous les avantages SELECT, plus :

 	 Support commercial	<ul style="list-style-type: none"> • Abonnement annuel gratuit à Fortinet Developer Network (FNDN) -Boîte à outils FNDN pour les développeurs et boîte à outils FNDN pour le déploiement³ • Responsable de compte Fortinet • Responsable marketing partenaires Fortinet • Éligibilité aux programmes d'incentives vendeurs⁵ • Éligibilité au programme d'abonnement MSSP FlexVM
	 Support technique	

Tous les avantages ADVANCED, plus :



 	 Support commercial	<ul style="list-style-type: none"> • Accès aux programmes d'incentives vendeurs • Éligibilité au programme d'abonnement MSSP FlexVM
	 Support technique	<ul style="list-style-type: none"> • Souscription gratuite d'un an à la licence FortiConverter, outil de migration des configurations multi-fournisseurs, pour la création de configurations FortiOS • Licence FortiDeploy : Activez le provisionnement zero-touch massif (bulk) pour vos produits FortiGate, FortiWifi ou FortiAP • Licence FortiPortal VM : machine virtuelle incluant à la fois les fonctionnalités sans fil et de sécurité de FortiPortal, avec la gestion de 10 FortiGates et 100 FortiAPs. Nécessite FortiGate comme contrôleur sans fil, FortiAnalyzer et FortiManager

PRE-REQUIS MSSP



ADVOCATE

 Exigences commerciales	<ul style="list-style-type: none"> • Questionnaire Fortinet MSSP • Accord de partenariat valide
 Exigences de formation	<ul style="list-style-type: none"> • 1 NSE 1, 1 NSE 2



SELECT

 Exigences commerciales	<ul style="list-style-type: none"> • Questionnaire Fortinet MSSP • Accord de partenariat valide • Centre d'opérations de sécurité 8x5 au minimum • Laboratoire de test • Revenus annuels « Sell to » et « Sell Through »⁵ • Examen du business plan sur 12 mois • Rapports POS (Points of Sale - Points de vente) • Examen annuel des tickets de support • Examen de l'activité, 3 mois avant le renouvellement du contrat
 Exigences de formation	<ul style="list-style-type: none"> • 1 NSE 1, 1 NSE 2, 1 NSE 3, 1 NSE 4, 1 NSE 5 (examen)

ADVANCED

 Exigences commerciales	<ul style="list-style-type: none"> • Questionnaire Fortinet MSSP • Accord de partenariat valide • Centre d'opérations de sécurité 8x5 au minimum • Environnement de tests en laboratoire • Revenus annuels « Sell to » et « Sell through »⁵ • Examen du business plan sur 12 mois • Rapports POS (Point of Sale - Point de vente) • Révision annuelle des tickets de support
 Exigences de formation	<ul style="list-style-type: none"> • 2 NSE 1, 2 NSE 2, 1 NSE 3, 2 NSE 4, 2 NSE 5 (examens), 1 NSE 6 (technologie), 1 NSE 7 (Ent-FW ou ATP)

EXPERT

 Exigences commerciales	<ul style="list-style-type: none"> • Questionnaire Fortinet MSSP • Accord de partenariat valide • Centre d'opérations de sécurité 24h/24, 7j/7 • Environnement de test en laboratoire • Revenus annuels « Sell to » et « Sell through »⁵ • Pourcentage des revenus provenant des services⁵ • Examen du business plan sur 12 mois • Rapports POS (Point of Sale - Point de vente) • Examen semestriel des tickets de support
 Exigences de formation	<ul style="list-style-type: none"> • 2 NSE 1, 2 NSE 2, 1 NSE 3, 4 NSE 4, 3 NSE 5 (examens), 2 NSE 6 (technologies exclusives), 2 NSE 7 (Ent-FW ou ATP)

1. La remise augmente en fonction du niveau de partenariat.

2. Si satisfait à la certification NSE.

3. Fortinet Developer Network (FNDN) est une communauté basée sur le principe d'abonnement. Elle aide les administrateurs/développeurs à optimiser les produits Fortinet. FNDN aide à créer des applications capables d'interagir avec les produits Fortinet, comme des portails web personnalisés, des systèmes de déploiement et de provisionnement automatisés ou des tâches scénarisées.

4. Nécessite l'approbation de Fortinet et de AWS.

5. Dépend de la région